



Manual - Anúncio Vídeo

O anúncio precisa ser **um vício**

Constantemente você precisa criar e gravar novas versões, pois a qualquer momento, você pode viralizar e explodir suas vendas!

Na hora de criar o anúncio precisamos pensar em formas diferentes para captar o cliente. No texto abaixo você vai encontrar algumas sugestões do que você pode inserir no seu vídeo. No fim deste ebook você vai compreender como conectar todas as informações.

Aconselho você ir ponto por ponto e tentar criar opções na sua realidade, pode acontecer de você não conseguir encaixar no seu nicho e está tudo certo, pula para o próximo.



Estrutura de anúncio

Gancho

■ Dor

Por acaso você não aguenta mais jogar dinheiro fora com anúncios online e não ter o resultado que você esperava?

Por acaso você não aguenta mais ficar fazendo plantão para pagar boleto?

Por acaso você não aguenta mais ficar escondendo o sorriso por vergonha?

Não está conseguindo enxergar de longe e os outros estão te chamando de metido?

Você tem medo de investir em anúncios e jogar todo o seu dinheiro fora?

Você tem medo de realizar um procedimento estético e não ter resultados?

Por acaso você não aguenta mais aquelas rugas que estão aparecendo no seu rosto?

■ Desafio

Você até quer começar a anunciar na internet mas morre de medo de jogar o seu dinheiro fora?

Você até quer começar a investir mas tem medo de jogar seu dinheiro fora?

Você até quer melhorar seu sorriso mas tem medo de desgastar os dentes?

Você até quer fazer sua cirurgia refrativa mas tem medo da cirurgia?

Você até quer melhorar a sua pele mas tem medo de gastar uma fortuna com procedimento?

Você até quer reduzir suas marcas de expressões mas tem medo dos procedimentos?

Gancho

■ Dilema

Você já pensou em anunciar na internet, mas nunca sabe onde começar?
Você já pensou em reduzir sua carga horária, mas no fim das contas, nunca reduz?
Você já pensou em ter uma qualidade de vida melhor, mas nunca sabe onde começar?
Entre lentes de contato ou facetas você nunca sabe qual é melhor?
Você já pensou em realizar um procedimento estético mas nunca sabe qual é o mais indicado pra você?

■ Dúvida + Resposta

(precisa utilizar entonação de dúvida, como se outra pessoa estivesse perguntando)

Como que eu faço para criar um anúncio que converte? Você pode fazer em 7 passos..
Como que eu faço para me livrar dos plantões? Você pode fazer em x etapas..
Como eu faço para iniciar meus investimentos? Você pode iniciar de x formas..
Como eu faço para melhorar meu sorriso? Você pode fazer de x formas..
Como eu faço para descobrir que estou com Glaucoma? Você precisa..
Como eu faço para reduzir minhas marcas de expressões? Você pode..

Gancho

■ Desejo

Por acaso você quer anunciar on-line?
Por acaso você quer melhorar seu sorriso?
Por acaso você quer diminuir suas rugas?
Ei! Você está querendo reduzir sua carga horária?
Por acaso você está querendo planejar a sua aposentadoria?
Me diz uma coisa.. Você deseja...?
Conta pra mim.. Você quer?

■ História

Sua, do seu cliente ou fictícia! a história que sua audiência já passou..

Uma vez em uma conta de um cliente, eu configurei os anúncios para serem exibidos na cidade vizinha.. Na hora, fiquei bem assustado! Porque tinha gastado R\$1000 em anúncios! Quando fui contar pra ele, ele estava feliz da vida. Porque pela primeira vez ele tinha agendamentos em outras cidades e descobriu um novo mercado.
Há uns anos atrás o meu paciente...
Uma vez um médico me procurou..
Vou te contar uma coisa..

Gancho

- **Sacada contra intuitiva**
Ir contra o senso comum!

A maioria das pessoas acham que produção diária de conteúdo, vai fazer o negócio bombar! Mas isso é uma mentira! Calma.. Vai bombar, mas é um caminho que vai levar 3,4 anos para você ter sua agenda lotada! Conteúdo é essencial, mas você pode pegar um atalho! Reduzir esse tempo com anúncios online..

- **Segmentado**
Utilizar aquela voz de dúvida

Por acaso você mora no Ceará e é dentista ou tem uma clínica odontológica?
Por acaso você é médica?
Por acaso você é mulher e tem mais de 40 anos?
Você é mulher e tem mais de 60 anos?
Por acaso você tem mais de 40 anos e se interessa por Marketing?

- **Direto**

Quer algo que permita isto, isso e aquilo?
Você também tem esse problema?

Gancho

■ Chocante

Você sabia que 60% dos médicos hoje estão endividados?

Você sabia que 3% da população tem a doença x e não sabe?

Você sabia que 70% das mulheres acima de 40 anos não estão satisfeitas com o próprio corpo?

■ Analogia

Nesse vídeo eu vou te mostrar o que o cafezinho está relacionado com você ganhar dinheiro.. Se você não souber essa história do cafézinho, você nunca vai virar um milionário!

■ Quebra de padrão

Se você quer ganhar 100 mil reais por mês, sem trabalhar e de forma fácil, é melhor pular esse vídeo.

Eles riram quando eu falei que poderia aumentar o faturamento das clínicas com anúncios online..

■ Novidade na sua área

Você sabia que produzir conteúdo no Instagram não é a melhor forma de captar pacientes para sua clínica?

Gancho

- **Faça ela imaginar**

Você já imaginou ter a agenda lotada de pacientes?

Você já imaginou não depender de plantões para pagar suas contas?

Você já imaginou o WhatsApp da sua clínica lotado de mensagens?

- **Provoque medo**

Se você não fizer tal coisa é muito provável que seu negócio feche em 2 anos..

Se você continuar comendo esses alimentos é muito provável que você..

Se você não se planejar financeiramente é muito provável que..

- **Confirme suas crenças**

Muitas pessoas sabem que fazer anúncios é importante, porém, você sabia que apenas 20% dos negócios já fizeram pelo menos um anúncio na internet?

- **Prova social**

90% dos nossos clientes atingiram o objetivo x.

Corpo

É mais utilizado para cursos, promoções mensais e afins.

■ O que

Mês das mães
Semana do clareamento
Mentoria financeira
Curso x

■ Onde

No meu canal no YouTube
Na clínica X
No teatro Y

■ Quando

De 5 à 10 de dezembro às 17 horas



Conflito e resolução

Pode ser adicionado quando você quer responder um gancho que você fez e depois gera um conflito!

Gerando conflito, você precisa resolver com o que você quer vender! Ou dar uma opção + o que você quer vender!

Gancho

Você quer anunciar online mas não sabe como iniciar?

Conflito

Simples, no Google Ads você anuncia quando alguém tem a intenção/interesse pelo seu produto! No Facebook ads, é quando você vai gerar o interesse, ela nem estava com vontade, mas viu o anúncio e descobriu que precisa! “Tá, mas como eu faço esses anúncios?”

Resolução

A ab2 é uma empresa especializada em anúncios online. Com a nossa experiência, conseguimos tomar as melhores decisões para o seu negócio.

Gancho

Você quer melhorar seu sorriso mas não sabe como?

Conflito

Existem x formas.. A forma y...
A forma z.. Agora você deve
estar se perguntando: "Qual é
a melhor forma Marcelo?"

Resolução

O procedimento x é o mais
recomendado, porque...

Gancho

Você quer reduzir a quantidade de plantões no mês mas não sabe como?

Conflito

Simple, você precisa entender qual é o trabalho que te paga mais por hora, ver seus custos mensais e tal coisa.. "Tá Marcelo, mas como eu faço isso?"

Resolução

Você precisa realizar o cálculo X, para entender tal coisa.. E fazer isso.. Eu sei que é difícil! Mas você pode contar com a minha consultoria financeira..

Gancho

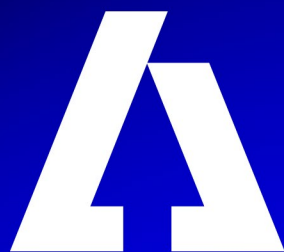
Você quer planejar o dia que vai pendurar o jaleco e não sabe como?

Conflito

Simple, você precisa fazer x,y, e z! “Tá Marcelo, mas como eu faço isso?”

Resolução

Com a minha consultoria financeira! Vamos fazer o x,y e z em tantos encontros.



Autoridade e Conexão

Autoridade

Famosa carteirada! Vai mostrar que você é um especialista.

Geralmente utilizada com o gatilho da conexão em sequência.

- Meu nome é Marcelo, sou especialista em anúncios online.
- Aqui quem fala é o Marcelo, especialista em tráfego pago.

Conexão

Você leva conforto para o seu possível cliente! Vai falar que é normal acontecer isso ou vai mostrar que já atendeu várias pessoas com o mesmo problema.

- Há 4 anos eu atendo médicos nessa mesma situação
- Já ajudei milhares de pessoas com esse mesmo problema
- Já atendi...
- Atendo todos os dias..
- Ajudo todos os dias.



CTA - Chamada para ação

CTAs

Clicando no botão de saiba mais

Clique no saiba mais e agende uma consulta

Se você quer melhorar seu sorriso, clique em saiba mais e agende sua consulta

Quer vender todos os dias?
Clique em saiba mais e conheça o nosso trabalho



Criando a sua estrutura

Com os textos que você criou, pode utilizar a lista de estatura abaixo para formular seus anúncios:

GANCHO + CORPO + CTA

**GANCHO + AUTORIDADE + CONEXÃO
+ CORPO + CTA**

GANCHO + AUTORIDADE + CORPO + CTA

GANCHO + CONFLITO + RESOLUÇÃO + CTA

**GANCHO + CONFLITO + AUTORIDADE
+ RESOLUÇÃO + CTA**

**GANCHO + CONFLITO + AUTORIDADE
+ CONEXÃO + RESOLUÇÃO + CTA**



Lembrando, não existe estrutura correta. Você pode criar uma estrutura diferente, só temos certeza da efetividade testando. Lembrando que essas estruturas não existiam até alguém criar ela. Quem sabe você não é o criador da próxima?